

betterpeople A/S søger salgskordinator til STØTEK

Har du stærke kommunikative kompetencer, og er du god til at opbygge relationer i dit daglige arbejde? Har du flair for både teknik og kundesupport, og ønsker du at udvikle dig i en spændende, international virksomhed? Så er du måske den salgskordinator, vi leder efter til STØTEK.

Alsidig salgskordinator med plads til selvstændighed

Som salgskordinator hos STØTEK arbejder du bredt med salg, tilbud, priskalkulering, ordre og projekter, og du vil fungere som bindeleddet til aluminiumstøberier, underleverandører og virksomhedens interne logistik. Du vil være kundens daglige kontakt, primært pr. telefon og e-mail, men også via deltagelse i kundebesøg. Arbejdsopgaverne vil bl.a. omfatte at udarbejde tilbud til kunderne, hvor du tager afsæt i en teknisk og kommerciel dialog. I tæt samarbejde med kunden bliver din rolle tilmed at følge op på igangværende projekter, hvor du i hele processen er med til at sikre en god kundeservice. I samarbejde med virksomhedens Key Account Manager tager du ansvar for forespørgsler fra støberier og underleverandører, hvor viden om produktet, kvaliteten og markedet har stor betydning. Som salgskordinator vil du desuden tage effektivt ansvar for reklamationshåndteringen.

Serviceorienteret profil med kommunikative evner

Dine kompetencer inden for kommunikation og opbygning af gode kunderelationer har du opnået gennem flere år i servicebranchen. Du har erfaring med teknisk salg og trives i feltet mellem kommerciel og teknisk rådgivning. Din tilgang til arbejdet er struktureret, og du følger uden at miste overblikket dine opgaver til dørs i en hverdag med høj arbejdsintensitet. Som person er du proaktiv og trives med at sætte rammerne om dit eget arbejde. Du er udadvendt, nysgerrig og kvalitetsbevidst – kombineret med en sund sans for humor. Din indstilling er fleksibel, du trives godt med både at arbejde selvstændigt og i teams, og du besidder en naturlig gennemslagskraft. Da næsten alle virksomhedens kunder er udenlandske, er det vigtigt, at du begår dig på tværs af kulturelle og sproglige forskelle. Du kommunikerer derfor ubesværet på både engelsk og tysk.

Dynamisk virksomhed med mulighed for udvikling og indflydelse

Du tilbydes et udfordrende og alsidigt job med gode udviklingsmuligheder i en international virksomhed, der bestræber sig på at levere de bedste doserings- og smelteovne til aluminium inden for bilindustrien i hele verden. Beslutningsvejene er korte, og du vil tage del i den løbende udvikling og optimering. Virksomheden lægger vægt på et godt arbejdsmiljø i lyse og behagelige omgivelser og med en positiv og uformel omgangstone.

Rekrutteringen varetages af betterpeople

Da stillingen ønskes besat hurtigst muligt, behandler vi ansøgninger løbende. Har du spørgsmål til stillingen, så kontakt Team Lead, Gitte Højlund på 5382 4466 eller gh@betterpeople.dk. Alle ansøgninger behandles fortroligt og med diskretion.

STØTEK A/S er en økonomisk stærk, ekspansiv og internationalt anerkendt producent af energieffektive støberiovne til aluminium. STØTEK's ovne eksporteres til store dele af verden, hvor kunderne i væsentlig grad findes i automobilindustrien som VW, AUDI, Chrysler m.m., samt deres underleverandører. STØTEK er ISO 9001 certificeret, beskæftiger 80-85 medarbejdere og har hovedkontor i Vojens samt salgsselskaber i Sverige og USA.